

Austatud kliendid ja koostööpartnerid,

Soovime Teid teavitada Siemensis läbiviidavatest organisatsioonilistest muudatustest. Paljud Teist on kindlasti juba informeeritud, et käesoleva aasta kevadel sõlmisid Baltimaade Siemensi esindused (AS Siemens, Siemens SIA ja Siemens UAB) piiriülese ühinemise lepingu Siemens Osakeyhtiö`ga (Siemens OY), mille alusel ühinevad ettevõtted Siemens OY`ga ning seejärel kustutatakse need äriregistrist.

Seni iseseisvad tütarettvõtted saavad nimeks Siemens Osakeyhtiö Eesti (Läti, Leedu) filiaal. Muutused hakkavad kehtima järgmise majandusaasta algusest, s.o. 1. oktoober 2009. Soomet, Eestit, Lätit ja Leedut vaadatakse tulevikus kui ühtset majandusüksust.

Piiriülese ühinemise tagajärjena siirduvad lepingulised kohustused ja kohalike Baltikumi firmadega tehtud kokkulepped seaduse järgi automaatselt Siemens OY`le. See tingib meie koostöös ka mõningad praktilised muutused.

Me reorganiseerume, seda küll, oleme suure kontserni osa, millel on omad eesmärgid. Oluline on, et Siemens ei kao kuhugi ja kohalik kontor toimib ka edaspidi nii, nagu enamus Teist on harjunud. Meie head automaatika- ja elektrotehnikatooted ning asjatundlikud müüjad jäävad endiselt Teie käsutusse.

Tulevikus saab meie klientide lepingupartner olema Siemens OY ja peale ühinemist tuleb kõik tellimused saata Siemens OY`sse. Tellimuste praktiline käsitlemine toimub endiselt meie kaasabil.

Et tooteid müüb Soome firma, siis toimub ka arveldus Siemens OY`st. Hinnakirjad ja arveldus hakkab olema eurodes (euro). Arvetel kasutatakse inglisekeelset põhja ja inglisekeelseid tootenimetusi. Seoses ühinemisega muutub ka hindade/toodete struktuur alates 1. oktoobrist 2009 ühtseks, Siemens OY`s kasutatavaga sarnaseks.

Siemens OY lisab arvele tellimuste käsitlustasu ning väiketellimuste tasu alla 300,- eur väärtuses tellimustele. Neid kulusid on võimalik vältida liitudes tellimuste sisestamiseks Siemens'i e-Business keskkonnaga. Selle keskkonnaga liitumine on esialgu võimalik alates 1.11.2009.

Palume silmas pidada, et reorganiseerimise tõttu müüakse kaubad edaspidi Soome firmast ja Teil võib tekkida vajadus tegeleda impordiprotseduuridega – võimalikud impordimaksud, valuuta-arveldused ja transport.

Hinnakirjade ja toodete struktuuride muutused ei ole siiski ainus, mida me plaanime. Töö sujuvamaks organiseerimiseks oleme ümber korraldamas ka meie müügikanaleid ning kliendihalduse põhimõtteid.

Tulevikus on meie kahe põhitegevuse - tootemüügi ning projektiäri - edendamisel oluline roll meie Partneritel – müügipartneritel ja süsteemipartneritel.

Tootemüügiäri jätkub meie põhiliste müügipartneritega põhimõtteliselt nagu ennegi, kuid usaldame meie partneritele suurema vastutuse.

Kontserni eesmärk on regioonides ladude kaotamine ning keskendumine tihedamale koostööle kohalike ladu omavate müüjatega. Saksamaal Nürnbergis ja mujal asuvad kesklaod töötavad väga hästi ja logistika on aastatega sujuvaks lihvitud.

Klientidel (k.a süsteemipartnerid), kellele kohapealsest laost õigesti ajastatuna ostmine on oluline, kuid oma lao pidamine ei ole otstarbekas, on võimalik oma ostud sooritada mõne meie ladu pidava müügipartneri käest.

Muudatusi tuleb ka meie projektiäris. Oleme valmis usaldama hulga väiksema ja keskmise suurusega tööstusprojekte meie süsteemipartnerite kätte. Siemens keskendub edaspidi turul olevatele suurprojektidele või keerukatele tehnoloogiaprojektidele, mille teostamine nõuab lisaks kontserni käsutuses olevatele tehnilistele oskustele ka pikaajaseid stabiilseid ressursse ja koostöö organiseerimist meie süsteemipartneritega.

Loomulikult jääb alles meie kvaliteetne tehniline tugi ning tegeleme endiselt ka tehnilise koolitusega. Hoolduse seisukohast on liitumisel Siemens OY'ga eelised, sest Teie käsutuses on edaspidi ühtselt hallatav 3 Balti riigi ja Soome ressurss.

Et muudatuste teostamine oleks võimalikult sujuv ja arusaadav, võtame Teiega ka isiklikult ühendust enne reorganiseerimise jõustumist, lahendamaks võimalikud lahtised küsimused ning rääkida läbi Siemensi uus hinnastruktuur ja müügipoliitika.

Rõhutan, et Siemens ei kavatsen nende sammudega hindu tõsta, vaid eesmärk on unifitseerida Balti riikide ja Soome kliendihalduse põhimõtted ja tegevused. Oleme teinud kõik võimaliku, et senised turukohased hinnad jääksid kehtima ka edaspidi.

Meie läbiviidava reorganiseerimise eesmärgiks on kindlustada kauakestev ja edukas äritegevus meie klientidele Balti riikides.

Meie automaatikaosakond on olnud Teie usaldusväärne partner juba peaaegu 15 aastat - soov arened, tehniline kompetents ja asjatundlikud tellijad on meie äriüksuse edu aluseks. Ka tänases heitlikus majanduses oleme endile seatud eesmärgid täitnud ning soliidse tellimuste baasi ja väärrika meeskonna olemasolu lubab tulevikku vaadata optimistlikult. Me hindame väga Teie lojaalsust ja anname Teie heaks oma parima ka tulevikus uskudes edukale koostööle. Oleme heameelega nõus vastama Teie igale üleskerkivale küsimusele.

Soovin Teile edu enda ja firma nimel!

Austusega,
Ats Alupere

Divisioni juhataja
Industry Automation & Drive Technologies
Building Technologies